

Touchpanel

Wärmeschutzfolie

Optik

Halbleiter

Solarzellen

BIOMEDIZIN

## Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir einen: Vertriebsingenieur (m/w/d)

Automatisch abgedunkelte Spiegel, kratzfeste Brillengläser, funktionale Handydisplays mit Gesichtserkennung – hättest Du gedacht, dass Technologien zur Herstellung dieser Produkte in Ottendorf-Okrilla bei Dresden entwickelt werden? Jetzt weißt du es!

FHR ist besonders. Bei uns werden Vakuumanlagen zur Herstellung verschiedenster Oberflächen entwickelt und gefertigt. Hierfür arbeiten viele clevere Köpfe zusammen – Prozessingenieure, Konstrukteure, Mechaniker, Elektroniker, Softwareingenieure, Betriebswirtschaftler ... insgesamt sind wir etwa 150 Mitarbeitende, welche an der Entstehung unserer Anlagen und Verbrauchsmaterialien beteiligt sind.

### Deine Perspektiven:

- ▲ Ein spannender & abwechslungsreicher Arbeitsbereich im High-Tech-Umfeld
- ▲ Raum für eigene Ideen
- ▲ Flache Hierarchien mit Austausch auf Augenhöhe
- ▲ Eine langfristige Anstellung mit ausgewogener Work-Life-Balance durch flexible Arbeitszeiten
- ▲ Keine Kernarbeitszeit
- ▲ Attraktive Benefits:
  - Kantine am Standort
  - betriebliche Altersvorsorge
  - Kita-/Hort-Zuschuss
  - Fahrradleasing
  - mobiles Arbeiten

### Deine Aufgaben bei uns:

- ▲ Pflege & Ausbau bestehender nationaler und internationaler Kundenbeziehungen im eigenen Verantwortungsbereich
- ▲ Akquisition von Neukunden für langfristige und vertrauensvolle Geschäftsbeziehungen
- ▲ Verantwortung für den gesamten Prozess vom ersten Kundenkontakt über die technisch tiefgehende Bedarfsanalyse, technische Machbarkeitsprüfung, Präsentation der Lösungen, Angebotserstellung bis zur Auftragserteilung
- ▲ Enge Zusammenarbeit mit allen Fachabteilungen und Geschäftspartnern organisatorisch und inhaltlich
- ▲ Teilnahme an Messen & Konferenzen
- ▲ Marktbeobachtung & Analyse von Markttendenzen

### Dein Know How:

- ▲ Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Ingenieurwesen oder Naturwissenschaft
- ▲ Vertiefte Berufserfahrung im Vertrieb technisch anspruchsvoller, komplexer Produkte, gern Sondermaschinenbau
- ▲ Vertriebserfahrung bei Groß- und Mittelstandskunden
- ▲ Verhandlungssicherheit in Deutsch und Englisch
- ▲ Souveränes und angenehmes Auftreten
- ▲ sichere Präsentationsfähigkeit, Durchsetzungsvermögen und Teamfähigkeit
- ▲ Ausgeprägtes analytisches Denkvermögen
- ▲ Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- ▲ Flexibilität und Mobilität
- ▲ Freude an Konzeptionierung und Verkauf anspruchsvoller Systemlösungen
- ▲ IT-Kenntnisse (sicherer Umgang mit Office 365, Erfahrung mit ERP Systemen und Abläufen, vorzugsweise SAP)

Neugierig geworden? Dann lass uns miteinander ins Gespräch kommen, wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen.

FHR Anlagenbau GmbH

Am Hügel 2, 01458 Ottendorf-Okrilla  
Tel.: 035205 520-221, E-Mail: [jobs@fhr.de](mailto:jobs@fhr.de)  
Ansprechpartnerin: Juliane Napp

[www.fhr.biz](http://www.fhr.biz)